ANTECHO | HIGH PRESSURE SOLUTIONS

TECHNISCH-COMMERCIEEL SPECIALIST HOGEDRUK

CONTRACT
Vaste job
Voltijds
Dagwerk
Contract van onbepaalde duur

RIJBEWIJS
B auto's

VEREISTE STUDIES
Secundair onderwijs

WERKERVARING
Minstens 2 jaar ervaring

TALENKENNIS
Engels (Goed)
Nederlands (Zeer goed)

FUNCTIEOMSCHRIJVING

Als Technisch-Commercieel Specialist Hogedruk ben je het aanspreekpunt voor onze klanten op het vlak van hogedrukpompen en aanverwante materialen. Je combineert je technische kennis met een commerciële ingesteldheid en gaat actief op zoek naar oplossingen die aansluiten bij de behoeften van de klant.

Je bezoekt klanten ter plaatse, adviseert hen over de juiste producten en toepassingen en helpt bij het analyseren en oplossen van technische problemen. Dankzij je ervaring en productkennis denk je creatief mee en vertaal je technische uitdagingen naar praktische en efficiënte oplossingen. Daarnaast bouw je duurzame klantenrelaties uit en herken je commerciële opportuniteiten om onze producten en diensten verder te ontwikkelen.

Je bent zowel telefonisch als op locatie een betrouwbare partner voor onze klanten en draagt met jouw expertise bij aan hun tevredenheid en onze verdere groei.

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN:

- Klanten bezoeken en adviseren over hogedrukpompen en aanverwante materialen.
- Technische problemen analyseren en passende oplossingen voorstellen.
- Klanten telefonisch ondersteunen bij technische vragen en storingen.
- De juiste producten en toepassingen selecteren op basis van de behoeften van deklant.
- Commerciële opportuniteiten detecteren en omzetten in concrete verkopen.
- Langdurige klantenrelaties opbouwen en onderhouden.
- Je productkennis up-to-date houden en nieuwe toepassingen en oplossingenontdekken.

PROFIEL

- Je hebt een sterke technische interesse en bij voorkeur ervaring methogedrukpompen, hogedruktechniek of aanverwante technische producten.
- Je beschikt over voldoende technische kennis om klantvragen te analyseren enpraktische, creatieve oplossingen voor te stellen.
- Je bent klantgericht, communicatief sterk en bouwt graag duurzame klantenrelatiesop.
- Je werkt zelfstandig, neemt initiatief en denkt oplossingsgericht.

- Je hebt een uitgesproken hands-on mentaliteit en steekt graag zelf de handen uit demouwen.
- Je beschikt over een rijbewijs B.

PROFESSIONELE VAARDIGHEDEN

- Adviseren over technische oplossingen
- Technische voorstellen uitwerken
- Een projectbeschrijving opmaken
- Contracten onderhandelen
- De vraag van de klant analyseren
- Commerciële gesprekstechnieken

PERSOONLIJKE VAARDIGHEDEN

- Samenwerken
- Commercieel inzicht
- Stressbestendigheid
- Resultaatgerichtheid
- Kritisch denken
- Verantwoordelijkheid
- Overtuigen
- Klantgerichtheid

AANBOD

Wat bieden wij jou?

- **Een aantrekkelijke verloning**
  afgestemd op jouw ervaring, technische kennis encommerciële vaardigheden.
- **Een bedrijfswagen**
  aangevuld met een tankkaart of laadpas.
- **Extralegale voordelen**
  zoals maaltijdcheques, ecocheques en eenhospitalisatieverzekering.
- **Een zelfstandige en afwisselende functie**
  waarin techniek, klantencontact encommercie hand in hand gaan.
- **Ruimte voor initiatief en creativiteit**
  waarbij je actief meedenkt over technischeuitdagingen en oplossingen voor onze klanten.
- **Opleidingsmogelijkheden**
  om je productkennis en technische expertise verder uit tebouwen.
- **Een aangename werkomgeving**
  met korte communicatielijnen en een collegiaal teamwaarop je kunt rekenen.
- **Vertrouwen en verantwoordelijkheid** om je klantenrelaties zelfstandig uit tebouwen en commerciële opportuniteiten te benutten.

PLAATS TEWERKSTELLING

Starrenhofl aan 35 2950 KAPELLEN

HOE SOLLICITEREN?

Solliciteren met cv
Contactpersoon
Mevr. Marjolein Laenens

JE KAN SOLLICITEREN VIA:

Mail: marjolein.laenens@antecho.be

ANTECHO | HIGH PRESSURE SOLUTIONS